

 **WirtschaftsMediation** Ing. Alexandra Moosbacher
Kreuzgasse 36, 2100 Leobendorf
+43 664 88667895

 **WirtschaftsTraining & Coaching** moosbacher@fairaenderung.at
www.fairaenderung.at

 **Übergabe-Consultants** 18.01.1971, Wien



Ich bin Unternehmensberaterin geworden um Veränderung zu initiieren und zu begleiten. Dazu muss man in die Verantwortung treten.

Persönliche Stärken

- Managementenerfahrung als Geschäftsführerin, Vertriebsleiterin und Produktmanagerin
- Generalistin mit den Schwerpunkten Handel, Dienstleistung und Produktion
- Breites Spektrum (wirtschaftlich, technisch, psychologisch)
- Weiterentwicklung von Organisationen, Teams und Führungskräften
- Prozesshaftes Denken und Fähigkeit zur klaren Strukturierung
- Verwirklichung visionärer Ideen, Entwicklung innovativer Ansätze und operative Umsetzung
- Kontaktfreudig, engagiert, kommunikationsstark, krisenkompetent, teamorientiert

Herausfordernde Projekte und Ergebnisse

- Turnaround: strategische Neuausrichtung und Umsetzung innerhalb von 6 Monaten
- Gelungene Restrukturierung nach Fusion mit Personalabbau und Sortimentswechsel
- Neuausrichtung Produktportfolio: Ertragssteigerung von ca. 20 %

Besondere Kenntnisse und Fähigkeiten

- Sprachkenntnisse
Deutsch - Muttersprache, Englisch - fließend, Französisch - Grundkenntnisse
- IT- und PC-Kenntnisse
MS Office, Visio, ERP-CRM SAGE
- Lehrlingsausbilder, Ersthelfer, SVP, Brandschutz, ADR, AWG,
AUVA Evaluierungen, § 82b GewO

Ausgewählte Mandate als Interim-Managerin und Beraterin



Fixanstellungen

skillswerk GmbH

11/2017 – dato

- Mitglied des Gründungsteams
- Strategieentwicklung im Bereich OE und PE bei ausgewählten Großkunden
- Entwicklung von Schulungskonzepten im Bereich der Persönlichkeitsentwicklung
- Durchführung und Projektleitung diverser Großprojekte

sysCHEM GmbH, Geschäftsführung

09/2016 – dato

- Gründung und operative Leitung des Unternehmens
- Technische Beratung
- Vertrieb und Marketing

Schiessl Kältegesellschaft mbH

01/2012 – 09/2016

- Erarbeitung und Umsetzung einer Standort-, sowie Vertriebs- und Marketingstrategie
- Neuausrichtung des Produktportfolios und Produktmanagement
- gewerberechtliche Geschäftsführung

Emzet HandelsgesmbH, Geschäftsführung

09/1994 – 12/2011

- Einführung neuer Management-, Controlling- und Reporting-Strukturen an die Holding
- Neuorganisation und Restrukturierung des Unternehmens nach Fusion inkl. Schließung von Niederlassungen (inkl. Standortwechsel), Umstellung des Produktsortiments und Anpassung des Personalstandes (Personalabbau von ca. 40 %)
- Restrukturierung des Unternehmens im Zuge der Betriebsnachfolge
- Leitung der österreichischen Niederlassungen mit Vertrieb, Einkauf, Lager und Produktion

Johnson Controls GesmbH

12/1991 – 07/1994

- Verkaufingenieur für MRSL und GLT/ZLT

Aus- und Weiterbildung

- Scrum Master 06/2020 (offen)
- Incite: Certified Digital Consultant 05/2020
- WKO: Übergabe Consultant 09/2019
- Dr. Battistich: WKO Zert. Supervisorin 10/2017 – 12/2017
- WKO: Wirtschaftstrainer, WirtschaftsCoach 07/2016
- WKO: Wirtschaftsmediation 05/2015
- Kepos: Psychologische Beratung (Lebens- und Sozialberatung) 03/2014 – 07/2016
- Systemischer BusinessCoach
- Eingetragene BusinessMediatorin (ZivMedG)
- NLP Master (DVNLP)
- Kolleg für Feinwerktechnik, HTL Mödling 09/1989 – 10/1991
- Gymnasium der Schulbrüder, Wien Strebersdorf 09/1981 – 06/1998

